

## Junior Accountmanager HEC-Holland Arnhem

Ben je commercieel, communicatief sterk en krijg je energie van het werken met en voor klanten? Heb je ambitie om bij een internationaal georiënteerde organisatie te werken, houd je van dynamiek, afwisseling en techniek? Ben je net afgestudeerd of heb je maximaal 2 jaar werkervaring, wil je veel leren en je ontwikkelen als accountmanager? Dan is dit een mooie kans voor jou en komen wij graag met jou in contact!

### FUNCTIEOMSCHRIJVING

Als junior accountmanager ga je werken op de verkoopafdeling waar je alle ins- en outs van HEC-Holland leert kennen door een gedegen inwerktraject en begeleiding van het gehele team. Je doorloopt alle afdelingen om zo het bedrijf en de producten goed te leren kennen. Je wordt uiteindelijk verantwoordelijk voor het zelfstandig onderhouden en uitbouwen van het klantenbestand. In de rol van jr. accountmanager ben je een adviseur voor klanten waarbij je actief meedenkt over de oplossingen die geboden kunnen worden. De klantenportefeuille zal na enige tijd herverdeeld worden, zodat je je eigen klantenkring krijgt. Je rapporteert rechtstreeks aan de directeur.

Je taken zijn onder andere:

- Het zelfstandig uitvoeren van de verkoop- en orderplanning;
- Het uitvoeren van internationale marketing- en verkooptrajecten;
- Verrichten van marktonderzoek;
- Voorbereiden en deelnemen aan internationale seminars- en handelsbeurzen;
- Het plannen van afspraken met bestaande en nieuwe klanten;
- Het beantwoorden van vragen van zowel nieuwe als bestaande klanten;
- Bezoeken van internationale klanten;
- Het in overleg uitvoeren van marketing & communicatieactiviteiten zoals nieuwsbrieven en de website onderhouden;
- Gesprekken voeren met inkopers en technische specialisten.

### FUNCTIE-EISEN

- Een afgeronde opleiding op hbo-niveau in commerciële en/of technische richting;
- Leergierig en de ambitie om als accountmanager werkzaam te zijn;
- Affiniteit met techniek;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits is een pré;
- Uitstekende commerciële en communicatieve vaardigheden.

Voor deze afwisselende baan in een kleine, snel bewegende en energieke omgeving herken jij je als hands-on en flexibel. Je bent enthousiast, een echte teamplayer, oplossingsgericht, initiatiefrijk, een zelfstarter en in staat om nieuwe kansen te ontdekken.

### DE ORGANISATIE

HEC-Holland is een gespecialiseerde distributeur van grondstoffen en halffabricaten voor de markt van zgn. on- en offshore backbone kabelsystemen binnen Europa, Latijns- en Noord-Amerika. De verkooporganisatie is centraal gevestigd in het centrum van Arnhem en heeft daarnaast 2 kantoren in Seoul en Shanghai. Er heerst een open en ondernemende cultuur waarbij de medewerkers uitgedaagd worden om het beste uit zichzelf te halen om zo succesvol te kunnen zijn voor zichzelf en de organisatie. Je komt te werken in een enthousiast, ambitieus en energiek team.

#### ARBEIDSVOORWAARDEN

Bij deze functie hoort uiteraard een passend salaris wat afhankelijk is van je opleiding en ervaring. Verder is er volop ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei. Je wordt opgeleid om zelfstandig als accountmanager werkzaam te zijn. Je loopbaan pad ligt in je eigen handen!

#### SOLLICITEREN

De werving en selectie voor deze vacature is exclusief uitgezet bij Recruiters aan de Rijn. Om te reageren of voor vragen, kun je contact opnemen met Yvette Sanders, Tel: 06-506 122 89, mail: [yvette@recruitersaanderijn.nl](mailto:yvette@recruitersaanderijn.nl)